

売上拡大を目指す

販路開拓セミナー

～商談会出展のすすめ～

商談会や展示会への参加は、新規取引先の開拓はもとより、自社商品の評価の場でもあります。バイヤーや同業者の意見や評価が商品の改良、改善につながる情報収集の場です。

まずは、県内や近県で開催される商談会等へ参加しませんか。出展の準備、商品陳列から商談、事後フォローまでわかりやすく解説します。

日時	平成29年12月11日(月) 14時～16時
場所	唐津商工会館 5階 502号室
対象	商談会等への参加経験のない方、経験の浅い方等
定員	30名(定員になり次第締め切ります)
講師	西岡隆博氏 (株)ひのまるくん 代表取締役

◆講師プロフィール◆



中小企業診断士

「単価アップを実現しながら、売れる仕組みづくり」を得意とする。

自らの販売経験をベースとした販売心理学やマーケティング、販促物の作成を得意とし、顧客の売上アップに貢献するコンサルタントとして活躍中。

受講料

会 員 無料

非会員 2,000円

お申込み・お問合せ先

唐津商工会議所

T E L 0955-72-5141

F A X 0955-72-5146

切り取らずにこのまま送信ください

販路開拓セミナー受講申込書

F A X : 0955-72-5146

平成29年 月 日

事業所名			
所在地		TEL	
参加者名			

ご記入いただきました個人情報は慎重に取り扱い、本セミナーの運営・管理、その他情報提供のみに使用いたします。