

繁盛店づくり／販売促進セミナーのお知らせ

『商売繁盛のための「魅力いっぱいのお店の作り方』

～また行ってみたい！お店のキーワード～

経営環境が厳しい今日、ちょっとした工夫やアイデアで繁盛している、お店も意外と多いことに気づいていますか？従来までと同じ発想で同じような商売をつづけていても、この先の不安は募る一方です。そこで、繁盛店は何が違うか？具体的な繁盛店を例にあげ、自分のお店でも活用できる、ちょっとした工夫をみつけていただくセミナーです。是非、この機会に繁盛店の仲間入りを目指して下さい！多数のご参加をお待ちしております。

【講師】 中小企業診断士・販売士検定1級



日本経営品質協議会認定セルフアセッサー

はしもと いずみ

橋本 泉 氏

昭和40年東京生まれ。昭和63年青山学院
大学文学部卒業後、(株)和光(銀座)勤務。紳士服
売場、婦人雑貨売場にて販売、商品開発、顧客
情報管理、新人研修、ディスプレイ担当。平成

8年独立。商店街、宿泊施設等の商圈、競合店調査、売場作り・演出のコンサルティングをはじめ、創業、女性のための起業塾、接遇の工夫新入社員的心得、繁盛店研究、部下育成、POP/ラッピング等々、幅広いテーマで、講演活動を実施。『著書』（共催）「販売強化書」商業界別冊。その他・多数

【講座内容】

- ①魅力ある店はリピート客が多い
- ②魅力ある店は入店客が多い
- ③魅力ある店は比較される
- ④競合店をきちんと知る
- ⑤魅力ある店は「使い分け」検索の上位に来る
- ⑥買う気を盛り上げる店作り
- ⑦魅力ある店はその店ならではの逸品を作る
- ⑧魅力ある店はお客様を真ん中においている

- 日時 平成22年 9月 7日(火) 13:30～15:30
- 場所 唐津商工会館 5階 502室
- 定員 50名(定員になり次第締め切らせていただきます。)
- 受講料 会員・小規模事業者・・・無料 その他・・・2,000円
- 申込方法 下記申込書に必要事項を記入の上、FAXまたはTELにてお申込み下さい。
TEL 72-5141 FAX 72-5146

主催：唐津商工会議所 中小企業相談所

販売促進セミナー『商売繁盛のための「魅力いっぱいのお店の作り方』受講申込書

●業種(○で囲んでください) 製造・建設・卸売・小売・サービス・その他

事業所名		住所	
電話番号		FAX番号	
受講者名		受講者名	

※ご記入いただきました情報は、主催者からの各種連絡・情報提供のために利用致します。