

◆◇◆販路開拓セミナーのご案内◆◇◆

売込みのチャンス!

withコロナ時代対応
販路を広げて売上UP!

展示会・商談会 出展事前セミナー!

本セミナーでは、展示会・商談会で成果を上げるため、事前準備から商談後のフォローまで、必要なノウハウを分かりやすく解説いたします。

また今回は、with コロナ時代に対応すべく、オンラインを利用した商談のやり方についても解説いたします。参加をお待ちしております。

講座内容

- ① 展示会・商談会とは?
- ② バイヤーとは?
- ③ 事前の準備、FCPシート作成
- ④ 商談の進め方のポイント

■対面式の場合 ■オンラインの場合

- ⑤ 商談後のフォロー

〈講師プロフィール〉

中小企業診断士 株式会社アスリンク
代表取締役 廣木 鑑治 氏
(ひろき しげはる)

大手生活雑貨専門店グループで、10年に渡り、
営業マネージャー兼バイヤーとして店舗運営・
開発、商品仕入・開発、販売促進等を担当。

又3年間は商品担当取締役として、実務と合わせ企業経営にも従事。

現在は、中小企業診断士として様々な商品の国内取引、海外貿易に関する業務も行っている。これまでの経験を元に、消費財を中心とした小売業・卸売業・製造業の実務から、管理・運営、企業経営まで幅広い相談にも対応している。



日時

令和2年12月11日(金) 14:00 ~ 16:30

場所

唐津商工会館 5階 502号室

定員

20名(定員になり次第締切)

受講料

会員 無料 その他 2,000円

〈申込方法〉 下記申込書に必要事項をご記入の上、FAXにてお申込み下さい。

《新型コロナウイルス感染症対策についてのお願い》

○参加者は全員マスクの着用をお願いいたします。

○当日、発熱・咳の出る方は参加をお控えください。

○当日は受付にて検温を行います。

○今後の動向により中止または延期となる場合があります。

○セミナーでは座席の間隔を空け、アルコール除菌を行う等、感染防止に努めます。また、セミナー中に適宜換気の時間を設けますので暖かい服装でお越しください。

12/11(金)開催 展示会・商談会 出展事前セミナー! 受講申込書

唐津商工会議所 宛 (FAX 0955-72-5146) ※このままA4サイズでFAXして下さい。

事業所名		TEL	
住所		FAX	
氏名			

※ご記入いただいた個人情報につきましては、本講座における本人確認、参加者申込書作成及び講習会に関する連絡の目的のみ使用致します。