

中小企業のための

価格戦略セミナー

適正な粗利を確保して「儲かる企業」を目指す

世界的な原油・原材料高の影響が、多くの企業に及んでいます。

このような状況下において、適正な価格戦略による粗利向上は必要不可欠ですが、商品の価格転嫁等が十分にできずお悩みの方も少なくありません。

ビジネスにあって肝要なことは「儲け」を出すことであり、どんなに売れても「粗利と経費」のバランスを保たなければ「儲け」を得ることができません。

当セミナーでは適正な粗利率を確保し、かつ顧客離れを最小限に抑えるために、最新の経済論をベースにした価格戦略手法についてお伝えします。

本当の意味で「儲かる企業」への変革を進めるために、是非ご参加ください。

- ▶ 本セミナーはZoomライブ配信によるオンラインセミナーです。
- ▶ 受講に必要なPC等は各自でご用意いただきますようお願いいたします。なお、スマートフォンやタブレットでもご覧いただけます。
- ▶ スマートフォン・タブレットをご利用の場合は、Zoomアプリのダウンロードをお願いいたします。

参加費
無料オンライン
zoom配信

日時

2023.7月12日 水 14:00~16:00

場所

ご自宅、職場など
(指定はありません)

対象

唐津市内の小規模事業者 および
当所会員事業所

申込方法

- ・下記申込書にご記入のうえ、FAXにてお申し込みいただくかQRコードより申込サイトにお進みください。
- ・ご参加に必要なミーティングIDおよびパスワード等は、開催前日までにメールにてお送りいたします。

内容 (順不同)

原材料・エネルギー高を乗り越える価格戦略

- ・単純な値下げの大きなリスクを考へてみる
- ・適応型プライシングで値下げリスクを回避する
- ・価格低下を避けるために社会性を加味する

高価格を通す交渉戦術

- ・交渉は聴くから始まる ・真剣さをボディランゲージで伝える
- ・勝算は事前準備にある、他



講師紹介

ジャイロ総合コンサルティング株式会社
会長

おおき

大木 ヒロシ 氏

フランチャイズチェーンを複数立ち上げた経験をもとに、ジャイロ総合コンサルティング(株)を立ち上げる。大手企業から中小企業・商店まで多くのコンサルティングに携わると共に、年間200回を超える講演を行っている。「商業界」や「ファッション販売」「日経ストアデザイン」などの雑誌の特集記事、新聞記事も多く手掛けている。

セミナー参加方法のご案内

FAXからお申し込み

FAX.0955-72-5146

事業所名			
氏名		フリガナ	
電話番号		住所	
Eメール	@		

※ご記入頂きました個人情報は、慎重に取扱い、本セミナーの各種連絡・参加者名簿作成のために利用致します。

QRコードからお申し込み



こちらの QRコードを読み取っていただき
お申し込みフォームよりご登録ください。

主催

唐津商工会議所

唐津市大名小路1番54号
唐津商工会館1階

お問い合わせ

0955-72-5141
経営相談課 セミナー担当