

唐津商工会議所より セミナーのご案内

増税でも売れる！お客様が買いやすくなるポイント

【これが売れる！】 売り場づくり

中小小売店・サービス店経営者又は店長様へ！

- ☆ 今の売り場がマンネリ化し、どうしていいのかわからない
- ☆ 売り上げ減少に歯止めがかからず不安でたまらない
- ☆ 売り場改装を控え、どうレイアウト変更していいのかわからない
- ☆ 今の売り場レイアウトがいいのかどうか確かめたい

以上のお悩みはこのセミナーで打開策を発見！

場所や並べ方を変えただけで売れた。そんなことが売場ではよく起こります。

商品の見せ方や並べ方をお客様目線で並べ替えると、買いやすい売り場になります。

このセミナーではお客様視点の売り場作りの重要性を理解してもらい、基本的知識を学びながら実践で生かす方法へとステップアップしていきます。



たかやまよしかず

講師：高山吉和 氏

高山吉和中小企業診断士事務所 所長

関西大学卒業後、機械工具商社や大手ゴムメーカーで長年にわたり営業職を経験。販売店・卸会社・メーカーへの直営営業・ルート営業を行う。

2005年独立。高山中小企業診断士事務所を設立。2006年6月～2009年 大阪商工会議所新淀川支部 経営相談員。2009年3月～2012年3月 大阪産業創造館あきないエード登録サポーター

講座内容

- 1 現在の小規模事業者が置かれる環境
- 2 こんな店からは顧客が離れる
 - ・自身の経験を問いかける 店の振り返り
- 3 顧客の心を掴むのはこんな店
 - ・なぜ、いつもの店で買うのか
 - (施設維持の実践、売れる陳列のポイント、接客のポイント、明るい店づくり具体例)
- 4 商店経営を革新するヒント
 - ・3年後の店の姿、既存商圏の見直し 等

開催要項

- 日時** 平成26年2月26日(水)
14:00～16:00
- 会場** 唐津商工会館 5階 502号室
- 受講料** 会員・小規模事業者 … 無料
その他 … 2,000円
- 定員** 40名 定員になり次第締切ります
- 主催** 唐津商工会議所 中小企業相談所
- TEL: 0955-72-5141 FAX: 0955-72-5146

唐津商工会議所 行 【売れる】売り場づくりセミナー 平成26年 月 日

事業所名	電 話	F A X
	所在地	
受講者名	(1)	(2)
	(3)	(4)

※本申込書にご記入頂いた個人情報は、商工会議所から各種情報提供の目的のみに使用致します。