

～これからのネットショップ運営方法&売れる仕組み大公開～

実践型の実体験に基づいた「通販ノウハウ」～ネットで優良顧客を集めるには!～

繁盛店長が語る! 「ネットショップを2億円にした男の本音」

ネットショップは数多くありますが、実際に繁盛しているのはごく一部です。その重要な要因は、知名度・信用力・集客力であり、いかにそれを築くかが重要とされています。

本セミナーでは、ネット通販を開始した当初は泣かず飛ばずの散々な売上を、年商2億円の一大事業にした立ち上げから繁盛店までの道のり、そして優良顧客の獲得の仕方、リピーター獲得方法など、ネット通販のカリスマ経営者がココでしか話さない秘策を本音で語ります。是非、この機会に皆様多数のご参加を心よりお待ちしております。

【講師】



株式会社 ^{きょうのまめくら}京乃豆蔵 代表取締役 井上 敬介 (いのうえ けいすけ) 氏
《プロフィール》

1973年兵庫県生まれ。大阪市立大学大学院創造都市研究科卒業。一時は大手人材サービス会社に入社したが、半年で退社。1998年より家業である、丹波黒豆加工食品を扱う株式会社井上商店の3代目となる。入社と同時に、新事業として通信販売を開始。1999年11月よりインターネット通販開始。その後海外への輸出、東京での小売事業など、手広く事業を拡大。特にEC分野では、雑誌・書籍等で多数紹介される。現在は自身の知恵と経験を生かして、全国各地の商工会議所、政府の各団体、大学や大学院のゲスト講師など、年間150回以上の講演・セミナー講師活動を行っている。

■日 時：平成26年 **3月5日** (水)
14:00～16:00

■場 所：唐津商工会議所 5階 大ホール
■定 員：50名 (*定員になり次第締め切ります)
■受講料：会 員・小規模事業者・・・無 料
※その他・・・2,000円

《申込先》

下記申込書に必要事項をご記入の上、電話・FAXにてお申込み下さい。

唐津商工会議所 経営相談課 (担当：梅本・井上)
TEL：0955-72-5141 FAX：0955-72-5146

【主催】唐津商工会議所 中小企業相談所

《主な講座内容》

- ・ECの現状と今後の戦略～利益を出す為の心構え
- ・顧客獲得のためのSEO対策、ページコンセプト作り、商品ページ作り
- ・リピートしていただくためのコミュニケーション、極秘任務
- ・リピーター獲得作戦の実際
- ・小資本、半永久的にリピートにつながる方法
- ・他社に顧客を奪われないためにすべきこと
- ・SEO対策など無縁のネットショップ運営
- ・利益を出すために本当にすること
- ・その他/質疑応答

3/5 (水) 「繁盛店長が語る! ネットショップを2億円にした男の本音」 受講申込書

*切り取らずにこのままFAXしてください。

唐津商工会議所 宛 (FAX：0955-72-5146)

事業所名		住 所	
TEL		FAX	
氏 名			

※ 本申込書にご記入いただいた個人情報につきましては、商工会議所からの各種情報提供の目的のみに使用いたします。